

OFERTA DE PRÁCTICAS – TÉCNICO DE VENTAS Y DESARROLLO DE NEGOCIO

Incorporación: A convenir (deseable, Enero 2025)

EMPRESA	
Nombre	Dermaclaim Lab S.L.
Fecha de Constitución	01/10/2021
Sector	Investigación y Desarrollo
Descripción	Laboratorio de investigación cosmética especializado en el análisis de productos y en la validación de claims de eficacia, mediante ensayos in vitro y estudios clínicos.
Dirección Central	C/ Catedratic Agustin Escardino Benlloch, 9 – Parc Cientific Universitat de Valencia. 46980 Paterna, Valencia
Web	https://dermaclaim.com/
Email	dermaclaim@dermaclaim.com
Teléfono	96 187 45 82

POSICIÓN OFERTADA	
Referencia	DC.JO-PS-2025.001
Departamento	Laboratorio
Dirección de Trabajo	C/ Catedratic Agustin Escardino Benlloch, 9 – Parc Cientific Universitat de Valencia. 46980 Paterna, Valencia
Posición ofertada	Estudiante para Técnico de Ventas
Funciones principales y responsabilidades	<ul style="list-style-type: none"> ☞ Identificar oportunidades de negocio y prospectar clientes potenciales. ☞ Presentar y demostrar servicios técnicos a los clientes. Comprender las necesidades técnicas de los clientes y ofrecer soluciones adecuadas. ☞ Captación y fidelización de clientes. ☞ Brindar asesoramiento técnico y responder a preguntas y objeciones. ☞ Negociar condiciones comerciales y cerrar acuerdos de venta. ☞ Realizar el seguimiento de las ventas y mantener relaciones duraderas con los clientes. ☞ Colaborar con el equipo técnico interno para garantizar una implementación exitosa. ☞ Mantenerse actualizado sobre los productos, servicios y tendencias del mercado. ☞ Reportar directamente al director ejecutivo de los avances correspondientes con cada uno de los clientes.
Posición a la que Reporta	Director de Laboratorio
Fecha de incorporación	A convenir (deseable → Enero 2025)
Duración	6 meses (Enero – Junio, 2025)

REQUISITOS DEL PUESTO	
Titulación en estudio	<ul style="list-style-type: none"> ✎ Estudiante de Grado Universitario/Máster relacionado con Marketing y Ventas (Marketing, Administración y Dirección de Empresas, Publicidad y Relaciones Públicas, Dirección Comercial, etc.) ✎ Estudiante de Grado Universitario/Máster relacionado con Ciencias de la Vida (Química, Biología, Bioquímica, Farmacia, Biotecnología, etc.). ✎ Estudiante de Grado Universitario/Máster relacionado con Cosmética (Cosmética, Dermofarmacia, etc.)
Experiencia mínima	Haber superado todas las asignaturas de los cursos anteriores. Pendiente de realización de prácticas y/o trabajo final de grado/máster.
Requerimientos indispensables	<ul style="list-style-type: none"> ✎ Voluntad de desarrollarse profesionalmente en el ámbito del desarrollo de negocio/ventas para el sector científico. ✎ Interés por el ámbito de la cosmética y el cuidado de la piel. ✎ Comodidad y soltura en las relaciones personales y el contacto con clientes. ✎ Inglés hablado y escrito, nivel avanzado (C1). ✎ Ofimática, experiencia media a nivel usuario (Excel, Word, PowerPoint, etc.). ✎ Residencia en la provincia de Valencia
Competencias y Actitudes	<ul style="list-style-type: none"> ✎ Capacidad de trabajar cómodamente por resultados y no por tiempo. ✎ Elevada capacidad para trabajar y autoexigirse individualmente, sin necesidad permanente de supervisión por parte de un superior. ✎ Flexibilidad horaria en los momentos de elevada carga de trabajo, para poder cumplir con las necesidades de los clientes y las deadlines de proyectos . ✎ Meticulosidad, orden y alta capacidad de planificación, para aprovechar de un modo óptimo el tiempo y los medios disponibles. ✎ Alta velocidad de adaptación ante cambios repentinos en entorno de trabajo y proyectos. ✎ Flexibilidad para viajar nacional e internacionalmente cuando se requiera (2-3 viajes nacionales + 3-4 viajes internacionales, al año).
Atributos a valorar	<ul style="list-style-type: none"> ✎ Experiencia previa en industria (aunque no esté relacionada con el puesto ofertado). ✎ Conocimientos de técnicas de biología molecular. ✎ Conocimientos de salud cutánea y dermatología. ✎ Conocimientos en software de análisis estadístico GraphPad Prism y procesamiento de datos.
Documentación a enviar	<ul style="list-style-type: none"> ✎ CV actualizado. ✎ Carta de presentación.

DETALLES DE LA OFERTA	
Convenio laboral	Establecer convenio de prácticas (TFG y/o prácticas extracurriculares) con la universidad

Jornada	A convenir (deseable → 40 horas)
Horario	Lunes a Jueves, 07:30 – 17:00 Viernes, 07.30 – 13.30
Salario a percibir	Prácticas remuneradas, valorable según capacidades y experiencia.

En el caso de estar **interesados**, enviar documentación descrita previamente a careers@dermaclaim.com con asunto **“Oferta de Prácticas DC.JO-PS-2025.01”**.

